

Nota de Prensa

Madrid, 15 octubre de 2003

Persona de contacto:

Roberto Bodegas
Director de Comunicación
91 456 85 46

Nota para el editor

Marsh, primera firma mundial en Consultoría de Riesgos y Correduría de Seguros, es una compañía del Grupo Marsh & McLennan, líder mundial de Servicios Profesionales de Seguros y Reaseguros, Gestión de Fondos y Consultoría. Más de 59.000 empleados analizan, asesoran y realizan transacciones para clientes en más de 100 países. Cotiza en las Bolsas de Nueva York, Chicago, Pacífico y Londres. www.marsh.com

Marsh renueva una vez más su liderazgo en el ranking mundial de brokers de seguros

Resultados brokers de seguros 2002

Marsh & McLennan lidera nuevamente el ranking de los principales brokers de seguros en un ejercicio que ha venido marcado por importantes crecimientos en los resultados del sector. Marsh ha mantenido históricamente la posición de liderazgo en el ranking anual que refleja los resultados de todos los brokers de seguros a nivel mundial.

En términos generales, el 2002 ha sido un buen año para los brokers de seguros que han presentado una tasa de crecimiento conjunta del 14,1%. Este crecimiento se ha debido, principalmente, a las adquisiciones y a la situación de "mercado duro" que se ha producido en los últimos ejercicios. Incluso se podría afirmar que, de no ser por las restricciones presupuestarias que están aplicando la mayoría de las empresas (incluyendo las partidas destinadas a la gestión de riesgos y seguros), estos resultados hubiesen sido aún mejores.

Aunque las primas de daños materiales tienden a estabilizarse, las relativas a responsabilidad civil y otros ramos continúan aumentando. En algunas áreas específicas como es el caso de la responsabilidad civil de consejeros y directivos, el endurecimiento del mercado se ha hecho especialmente patente. En estos casos, los brokers ayudan a sus clientes a analizar los riesgos y determinar conjuntamente las políticas de transferencia de los mismos de acuerdo a sus prácticas de gobierno corporativo y otros aspectos relativos a sus operaciones.

Por otra parte, el incremento de la carga de trabajo que se deriva de la situación de "mercado duro", ha provocado que los brokers se hayan visto obligados a incrementar el número profesionales para hacer frente al aumento de tareas como el re-diseño de los programas de seguros, la negociación de las condiciones más competitivas para la renovación, la búsqueda de capacidad aseguradora o la puesta en práctica de medidas en materia de prevención y protección, entre otras.

Mercado global de brokers en 2002

En relación a cómo se ha distribuido el mercado en este pasado ejercicio, los principales tres brokers del mundo continúan liderando la cuota de mercado en las grandes corporaciones, estando presentes en la práctica totalidad de las compañías que figuran en el ranking Fortune 500. Adicionalmente, estos brokers también se han estructurado internamente para prestar servicio a las pequeñas y medianas empresas, segmento en el que existe un gran potencial de crecimiento.

Algunos brokers se han anticipado a esta tendencia; como es el caso de Marsh, cuya estrategia de prestación de servicios de riesgos y seguros a pequeñas y medianas empresas ha sido pionera en el sector. Para Marsh, este segmento de empresas constituye una de las áreas de negocio de más rápido crecimiento y representa hoy en día un 30% del total de su facturación.

Los ingresos de Marsh en el 2002 constituyen el 40% del total de los generados por los 10 principales brokers a nivel mundial, lo que le sitúa como líder destacado del sector. Adicionalmente, éstos ingresos superaron en más de un 20% a los presentados por Aon, y en más de un 80% a los de Willis, segundo y tercer broker por facturación del mundo respectivamente.

Marsh ha continuado realizando adquisiciones durante el 2002, como Saldana & Asociados en Puerto Rico o Eurobrok en España. A las 675 oficinas y presencia en más de 100 países, hay que añadir la licencia obtenida para operar en India. Durante el pasado ejercicio, Marsh ha incorporado 1.500 nuevos empleados en toda su red de oficinas; en la actualidad, la cifra de profesionales de Marsh & McLennan en todo el mundo supera los 59.000 empleados.

De entre los servicios prestados por Marsh, los relativos a Consultoría de Riesgos han sido uno de los que han experimentado mayor incremento de demanda durante 2002. La identificación y evaluación de riesgos, las medidas de prevención para reducir los mismos, el diseño de fórmulas de financiación para optimizar su coste y más concretamente, la elaboración de planes de gestión de emergencias, crisis y recuperación de desastres, se consideran, cada vez más, cuestiones decisivas para la actividad empresarial y han entrado a formar parte de las agendas de los consejos de administración de las empresas.

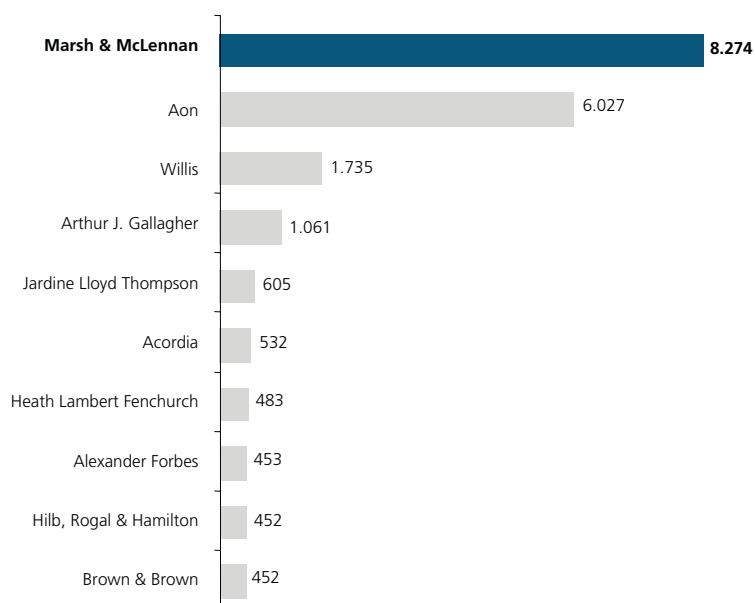
Ranking Mundial de Brokers 2002

COMPAÑÍA	INGRESOS		EMPRESAS		OFICINAS	
	Ingresos 2002	% Cambio	2002	% Cambio	2002	% Cambio
1. Marsh & McLennan	\$8.274.000.000	10.9%	53.000	1.9%	675	14.8%
2. Aon	\$6.027.000.000	13.7%	44.000	2.3%	600	13.2%
3. Willis	\$1.735.000.000	21.8%	10.554	3.0%	174	7,4%
4. Arthur J. Gallagher	\$1.061.033.000	21.5%	7.111	9.6%	98	16.7%
5. Jardine Lloyd Thompson	\$605.507.500	14.3%	4.238	1.8%	44	0.0%
6. Acordia	\$532.078.000	10.7%	4.346	0.7%	147	-0.7%
7. Health Lambert Fenchurch	\$483.073.283	13.5%	3.883	-2.2%	147	1.4%
8. Alexander Forbes	\$453.084.000	10.6%	4.971	-0.5%	55	-3.5%
9. Hilb, Rogal & Hamilton	\$452.513.822	38.1%	3.100	19.2%	116	38.1%
10. Brown & Brown	\$452.289.348	25.7%	3.384	47.7%	114	-2.6%

Ranking 2002

Ingresos (Mill. \$ USA)

Fuente: Business Insurance



Marsh consolida su primera posición en el ranking mundial de brokers de seguros en 2002

Medio: La Gaceta de los Negocios

Sección: Notas de Prensa

Fecha: 29 de octubre de 2003 **Página:** 23



LA GACETA

DE LOS NEGOCIOS

LA ACTUALIDAD DEL SECTOR

Marsh consolida su primera posición en el ranking mundial de *brokers* de seguros en 2002

Marsh ha conseguido mantener su posición histórica de liderazgo en el ranking del sector de *brokers* de seguros en 2002, que terminó con un crecimiento del 14,1%, apoyado en las adquisiciones.

Aunque las primas de daños materiales tienden a estabilizarse, las relativas a responsabilidad civil, sobre todo las de consejeros y directivos, continúan aumentando.

Destaca la mayor atención de los *brokers* a la prestación de servicios de riesgos y de seguros a

las pequeñas y medianas empresas. Para Marsh este segmento es una de las áreas de negocio de más rápido crecimiento y representa ya el 30% del total de su facturación.

Los ingresos de Marsh en 2002 suponen el 40% del total de los generados por los 10 mayores *brokers* mundiales. Y superan en más del 20% a los de Aon, la segunda compañía del sector. Y en el 80% a Willis, la tercera por facturación mundial.

Marsh ha crecido especialmente en consultoría de riesgos.